

## **DTS estipula crescimento de 50% devido a serviços para o setor de finanças**

A DTS Latin America, empresa de soluções corporativas de software e em consultoria de alta tecnologia e patrocinadora do CIAB 2004, prevê um aumento de 50% em seu faturamento este ano, grande parte devido à oferta de serviços realizados pelo Centro de Desenvolvimento de Soluções (CDS). Apenas no primeiro trimestre de 2004, oito novos contratos foram fechados pela unidade. Só no CDS, 75% das companhias que a DTS atende são do mercado financeiro.

De acordo com números divulgados pelo IDC, o faturamento do mercado brasileiro de outsourcing totalizou R\$ 3,4 bilhões em 2003. O segmento aponta como uma opção para as companhias que desejam vencer problemas como ociosidade, alto custo de aquisição e complexidade de integração de sistemas e redução de custos. A previsão para 2004, segundo pesquisa realizada pela e-Consulting, é que este segmento deverá crescer quase 17% no País, atingindo um faturamento de R\$ 7,7 bilhões.

Os planos traçados pela DTS incluem uma atuação mais expressiva na área financeira, que já representa quase 90% do faturamento da empresa. Além disso, a companhia pretende desenvolver novas soluções para atuar especificamente no nicho de seguros. "Em 2003, desenvolvemos sistemas para algumas seguradoras. Neste ano, pretendemos tornar este segmento ainda mais participativo em nossa receita", destaca João Domingues, diretor do Centro de Desenvolvimento de Soluções da DTS.